RECURSO GRATUITO · AUTODIAGNÓSTICO DE 15 MINUTOS

¿Por dónde empezar *con IA en mi empresa?*

Responde 12 preguntas sobre tu operación y descubre 3 tareas que puedes resolver con IA esta misma semana.

Cómo *funciona*

- Responde cada pregunta pensando en cómo funciona tu negocio hoy, no en cómo debería funcionar.
- Marca **Sí = 0 puntos**, **A veces = 1 punto**, **No = 2 puntos**.
- Suma los puntos de cada área. Donde más puntos tengas, está tu primera oportunidad.

Ventas

#	Pregunta	Sí (0)	A veces (1)	No (2)
1	¿Sabes cuáles son los 10 productos o servicios que más ganancia te dejan, no los que más venden?	☐	☐	☐
2	¿Publicas en redes al menos 3 veces por semana sin que te cueste horas?	☐	☐	☐
3	¿Le haces seguimiento a quien pregunta por un producto y no compra?	☐	☐	☐

Puntos de ventas: _____ de 6

Atención al cliente

#	Pregunta	Sí (0)	A veces (1)	No (2)
4	¿Respondes por WhatsApp en menos de una hora en horario laboral?	☐	☐	☐
5	¿Tienes respuestas listas para las preguntas que más te hacen?	☐	☐	☐
6	¿Les pides una reseña a tus clientes después de cada compra?	☐	☐	☐

Puntos de atención al cliente: _____ de 6

Operación

#	Pregunta	Sí (0)	A veces (1)	No (2)
7	¿Tu inventario en el sistema coincide con lo que hay en la bodega?	☐	☐	☐
8	¿Sabes cuándo pedir cada producto antes de que se agote?	☐	☐	☐
9	¿Registras las facturas de proveedores sin digitarlas a mano?	☐	☐	☐

Puntos de operación: _____ de 6

Administración y datos

#	Pregunta	Sí (0)	A veces (1)	No (2)
10	¿Sabes cuánto ganaste el mes pasado antes del día 5 del mes siguiente?	☐	☐	☐
11	¿Cuadras caja y banco sin dedicarle más de 30 minutos al día?	☐	☐	☐
12	¿Tienes en un solo lugar las cifras clave de tu negocio?	☐	☐	☐

Puntos de administración y datos: _____ de 6

Lee tu *resultado*

Puntos por área	Qué significa
0 a 2	Esta área funciona. La IA puede ahorrarte tiempo, pero no es urgente.
3 a 4	Hay una oportunidad clara. Una o dos tareas con IA pueden notarse en semanas.
5 a 6	Aquí está tu prioridad. Probablemente estás perdiendo horas o plata todos los días.

Puntos totales	Qué significa
0 a 8	Tu operación está ordenada. Estás listo para automatizar en serio.
9 a 16	Como la mayoría de las pymes: buenas bases y varias tareas manuales que se pueden soltar.
17 a 24	El día a día te está consumiendo. Empieza por una sola área, no por todas.

Tus 3 tareas *para esta semana*

Elige el área con más puntos. Dentro de ella, toma las preguntas que marcaste con "No" o "A veces" y busca su tarea en esta tabla. Si te faltan, completa con la segunda área.

#	Tarea con IA	Cómo hacerla
1	Cruza tus ventas con tus costos y ordena tus productos por ganancia, no por unidades.	Calculadora de costos, prompts 01 y 04
2	Genera el calendario de contenido de la semana en 20 minutos.	Kit de 30 prompts, 06 y 07
3	Escribe un mensaje de seguimiento y úsalo con todos los que preguntaron esta semana.	Kit de 30 prompts, 12
4	Configura respuestas rápidas en WhatsApp Business escritas con IA.	Kit de 30 prompts, 11
5	Lista las 10 preguntas más frecuentes y deja lista la respuesta de cada una.	Kit de 30 prompts, 11
6	Escribe el mensaje de reseña y envíalo a cada cliente al día siguiente de su compra.	Kit de 30 prompts, 15
7	Pídele a la IA una lista semanal de 20 referencias para contar, según cuánto rotan.	Prompt: "Con estas ventas por producto, dame las 20 referencias que debo contar esta semana, priorizando las que más rotan y las de mayor valor."
8	Calcula el punto de pedido de tus 20 productos más vendidos.	Prompt: "Con estas ventas de 3 meses y este tiempo de entrega del proveedor, dime cuándo pedir cada producto y cuánto."
9	Pasa tus facturas de proveedor a una tabla con IA en lugar de digitarlas.	Calculadora de costos, prompt 03

#	Tarea con IA	Cómo hacerla
10	Arma un estado de resultados simple del mes y pídele a la IA que te lo explique.	Prompt: "Con estas ventas, costos y gastos del mes, arma un estado de resultados simple y dime en 5 líneas qué pasó."
11	Exporta el extracto del banco en Excel y crúzalo con tus ventas usando IA.	Prompt: "Cruza este extracto con esta lista de ventas y dime qué pagos no tienen venta y qué ventas no tienen pago."
12	Crea un tablero de 5 cifras en Google Sheets que mires cada mañana.	Ventas del día, ticket promedio, margen, inventario crítico y cuentas por cobrar

EL SIGUIENTE PASO

¿Quieres que esto *funcione solo?*

Este autodiagnóstico te dice dónde mirar. El diagnóstico gratuito te dice qué hacer: dos horas con nosotros para entender tu negocio y salir con tres oportunidades concretas, en orden de impacto.

Diagnóstico gratuito de 2 horas: karenreales.com

WhatsApp: +57 316 472 2390

No vendemos herramientas. Vendemos el cambio que producen.